



Работилница за Презентатори!

2и и 9и ноември - 14:00 - 18:30

2 дневно практическо обучение за презентационни умения

Как презентираме идеите си е толкова важно, колкото и какви са самите идеи.

Уменията за презентиране са ключ към успешното развитие на всеки.

Как да представим себе си в най-добрата светлина. Как да звучим като презентаторите на TED.

В рамките на два дни участниците работят върху собствените си презентационни умения с помощта на съвети и напътствия от страна на лектора и с идеи за по-добро сценично присъствие.

Уъркшопът има за цел:

- Да запознае всеки от участниците със собствения му стил на презентиране
- Да научи участниците по-убедително да говорят пред публика
- Да запознае участниците с основните техники на планиране на презентацията
- Да запознае участниците с подбора на ключови послания
- Да помогне на участниците да усъвършенстват презентационните си умения
- И да изготвят план за развитието на презентационните си умения.

Обучител : Проф. д-р Десислава Бошнакова

Десислава Бошнакова е сред първите, получили специализирано ПР образование. Преподавател по ПР в НБУ, автор на редица специализирани статии по ПР. Собственик и управител на бутиковата PR агенция ROI Communication, блогър, ревностен почитател на TED, лектор в българските издания на формата и куратор на TEDxNBU от 2011 година. Била е гост лектор в чуждестранни университети в САЩ, Финландия и Гърция. Автор е на книгите „PRоговорки“, „Политическите комуникации в мрежата 2.0“ и „13 истории за W + 2 бонус“ и „Колективната мъдрост: Краудсорсинг“. Благодарение на работата ѝ като издател и нейното издателство ROI – можем да четем специализирана PR литература и на български език. Като лектор е презентирала на редица професионални конференции у нас в чужбина. Води вътрешно фирмени обучения по публично говорене на водещи компании и неправителствени организации у нас. Интересите ѝ към презентирането се допълват и развиват от заниманията ѝ с театър – специалност “Театрална режисура”.

РЕГИСТРАЦИЯ :

- Местата са ограничени до 10. При запълване - регистрациите спират.
 - Редовна такса: 150 лв.
 - Такса рано записване: до 20и октомври – 130 лв.
 - Алумни такса: 120 лв. - 20 % отстъпка за BEIED Алумни
 - Попълнете регистрационна форма на: <https://goo.gl/forms/esxL18hUiEJ0lk992>
 - Гарантират се само регистрации в срок.
 - Неявявания не се възстановяват. Регистрацията може да се прехвърли на друг служител.
-
- Участниците получават Сертификат и учебни материали
 - Кафе паузите са включени в таксата
 - Екземпляр от книгата “ Презентирай като Стив Джобс ”



Споделени впечатления от участници в предишни събития:

" Лекотата на общуване, както и подчертаното уважение към всеки участник са нещата, които ми направиха впечатление."

" Изключително полезно! Без коментар! Много ценни за мен два дни. "

" Продължавайте все така. Успех! Беше много хубаво! ;)"

" Разбрах, за какви грешки да се улавям и да избягвам, когато говоря пред хора."

" Научих много полезни неща, които ще приложа в работата ми, като "сглобяване" на една страхотна и въздействаща презентация, наблягане на силните моменти в нея и други."

" Страхотна организация." " Преоткриване! " "Аз мога!"

" Абсолютно всичко, което научих като съвети за презентиране, поведение и правене на сладове ще ми бъде АДСКИ, АМА АДСКИ ПОЛЕЗНО! "

"Уважавам и се възхищавам на хора ОБИЧАЩИ работа си и работещи със СТРАСТ. Евала, не очаквах толкова високо ниво!!! "

"Страхотни сте!!!! "

"Страхотното презентиране е най-добрият начин да се представиш, а благодарение на такива като Деси това става възможно! "

"Научих да слушам."

"Семинарът надмина очакванията ми и съм изключително доволна, че присъствах. Бих дошла отново!"

"Като цяло чувствам, че за няколко часа "качих левъл" не само по презентационни умения, а като цялостно усещане за себе си. Благодаря за всичко!"

" Хареса ми практическата насоченост на курса - изправяш се и говориш. Хареса ми обстановката и атмосферата, която предразполагаше да преборя големия страх да говоря пред повече хора. Хареса ми обратната връзка и как на следващия ден всички бяхме по-добре подготвени."

"От обучението успях да извлека изключително много полезна информация. Това как се представяш пред потенциален бизнес партньор е от огромна значимост. Поставяйки се на мястото на слушателя и осъзнавайки какво желае той и как ти можеш да си му полезен е много важно. Това определя и твоя подход и това ,което ще му предоставиш като възможности за бизнес сътрудничество."

